

# LA PORTE DE GARAGE,

## Le point d'entrée le plus rentable pour développer vos ventes

Chers partenaires,

**Une porte de garage n'est jamais « juste » une porte de garage.**

C'est souvent le point d'entrée pour équiper toute la maison : porte d'entrée, portail, fenêtres, volets, domotique.

Pour décrocher ces chantiers, il faut d'abord capter l'attention.



### La mécanique est simple :

#### 1. Attirez l'attention

Partagez les publications Aludoor. Nous mettons à votre disposition des visuels clés en main pour dynamiser vos réseaux et générer de l'intérêt.

#### 2. Transformez avec Oplead

Oplead by Aludoor centralise et qualifie vos prospects pour les convertir en rendez-vous commerciaux.

#### 3. Développez le panier moyen

Une porte de garage ouvre la voie à la vente croisée : portail ou porte d'entrée assortis, centralisation domotique, rénovation globale.

**Une porte rapidement devisée et posée peut devenir le déclencheur d'un chantier bien plus important.**

**La porte de garage est un véritable levier de chiffre d'affaires.**

Bien cordialement,





ZA du CEP - Rue des Garennes  
51190 Oger/Blancs-COTEAUX, France  
Tél : 03 26 59 27 32 - [contact@aludoor.fr](mailto:contact@aludoor.fr) -  
[www.aludoor.fr](http://www.aludoor.fr)  
SIRET 493 639 132 00015 - N°TVA FR 75 493 639 132



[Voir dans un navigateur](#)



[Se désinscrire](#)



[Consulter vos données](#)